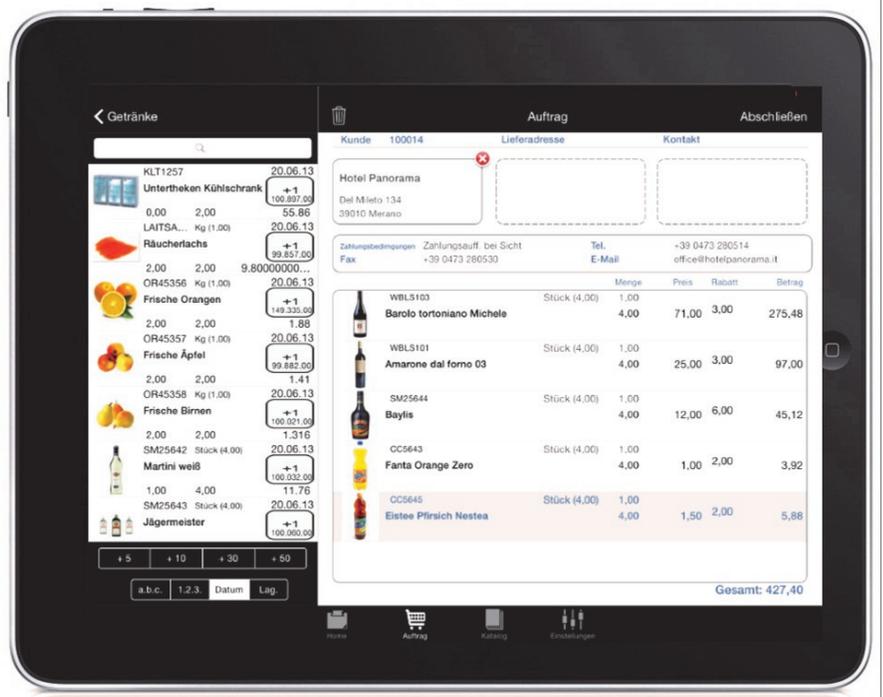


VERTRETER-SOFTWARE FÜR IPAD'S

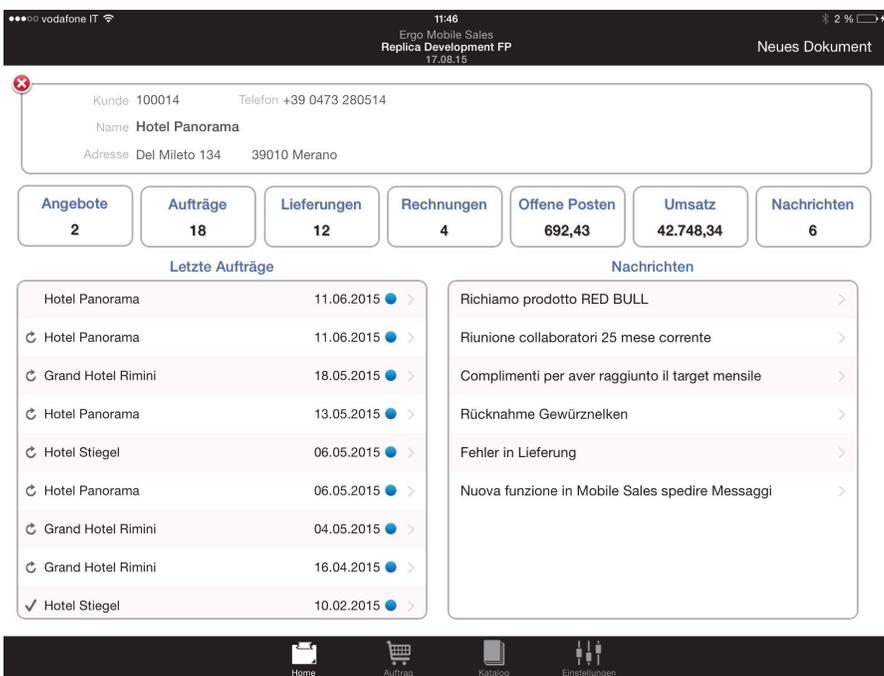
ERGO Mobile Sales ist die mobile Software für den Vertriebsaußendienst. Die Software wurde für den Apple iPad entwickelt und bietet alle Vorteile der neuen App-Technologie: schnelle Installation, einfache Bedienung und einen geringen Wartungsaufwand. Mit Hilfe der Touchscreen-Oberfläche können nicht nur Angebote und Aufträge auf einfachste Weise erstellt, sondern auch auf all jene Informationen zugegriffen werden, die für eine professionelle Kundenbetreuung unumgänglich sind.

Besser, schneller, effizienter: Bei Betrieben mit mehreren Vertriebsaußendienstmitarbeitern stellt die Auftragserfassung einen erheblichen Kostenfaktor dar. Die klassische Methode mit Papier und Kugelschreiber ist nicht nur aufwändig, sondern auch langsam und fehleranfällig. Die direkte Auftragserfassung mit Hilfe des iPads hingegen entlastet die Zentrale und gibt Zugriff auf jene Informationen, die für die professionelle Auftragsakquise und Betreuung der Kunden unumgänglich sind. Die Zeitersparnis geht zugunsten einer besseren Auftragsdisposition oder ermöglicht kürzere Lieferzeiten. Die Bedienung von ERGO Mobile ist denkbar einfach. Nach Starten der Anwendung wechselt die Software sofort in das zentrale Cockpit mit den zentralen Funktionen, den letzten Aufträgen, Nachrichten und Kundenbesuchen. Je nach Konfiguration kann der Außendienst auf seine eigenen oder auf alle Kundendaten zugreifen.



Angebote und Aufträge: Angebote und Aufträge werden auf die selbe Art und Weise erstellt. Nach Auswahl des Kunden (oder Eingabe eines Neukunden) werden die gewünschten Artikel aus den verschiedenen Produktkatalogen durch einfaches antippen eingefügt oder aus der Auftragshistorie übernommen. Die Kataloge sind hierarchisch mit vier Stufen aufgebaut. Zu jedem Artikel gibt es Stammdaten samt Foto/Bild und Preisen. Jede Position kann mit einem Kommentar versehen werden. Nach Abschluss der Eingabe kann der Auftrag digital vom Kunden unterschrieben werden.

Überblick: Außendienstmitarbeiter bereiten ihre Kundenbesuche mit ERGO Mobile Sales selbstständig und genau zum richtigen Zeitpunkt vor. Auf Knopfdruck werden Angebote, Aufträge, Lieferungen und Rechnungen samt Status und positionsgenauer Details angezeigt. Informationen zu neuen Angeboten, Auskünfte über offene Aufträge, Fragen zu Rechnungen bis zur Besprechung ausstehender Zahlungen - ERGO Mobile Sales liefert die notwendigen Hintergrundinformationen auf Knopfdruck.



Kunde 100014 Telefon +39 0473 280514
Name **Hotel Panorama**
Adresse Del Mileto 134 39010 Merano

Angebote: 2 Aufträge: 18 Lieferungen: 12 Rechnungen: 4 Offene Posten: 692,43 Umsatz: 42.748,34 Nachrichten: 6

Letzte Aufträge

Hotel Panorama	11.06.2015
Hotel Panorama	11.06.2015
Grand Hotel Rimini	18.05.2015
Hotel Panorama	13.05.2015
Hotel Stiegel	06.05.2015
Hotel Panorama	06.05.2015
Grand Hotel Rimini	04.05.2015
Grand Hotel Rimini	16.04.2015
Hotel Stiegel	10.02.2015

Nachrichten

- Richiamo prodotto RED BULL
- Riunione collaboratori 25 mese corrente
- Complimenti per aver raggiunto il target mensile
- Rücknahme Gewürznelken
- Fehler in Lieferung
- Nuova funzione in Mobile Sales spedire Messaggi

Umsatzstatistik: Statistiken in grafischer und tabellarischer Form zeigt auf Knopfdruck die Umsatzentwicklung ausgewählter Kunden.



Mitteilungen: Mit Hilfe des integrierten Nachrichtendienstes ERGO Messenger kann schnell und einfach zwischen Außendienst und Zentrale kommuniziert werden.

Immer verfügbar: Im Unterschied zu den meisten vergleichbaren Lösungen ist für den Betrieb von ERGO Mobile Sales keine dauernde Mobilfunk-Verbindung notwendig.

Daten werden periodisch oder bei Bedarf mit der Zentrale synchronisiert und stehen auch dort zur Verfügung, wo keine vernünftige Datenkommunikation möglich ist. Damit kann der Mitarbeiter in jeder

Situation auf das System zugreifen.

Voll integriert: ERGO Mobile Sales ist vollständig in ERGO integriert und auf alle anderen Module abgestimmt.

Exzellentes Endgerät: Das iPad von Apple ist nicht nur seit Jahren das erfolgreichste Gerät auf dem Markt, sondern zeichnet sich vor allem durch die Benutzerfreundlichkeit aus - ein besonders wichtiger Umstand für den Außendienst, der in den meisten Situationen auf sich selbst gestellt ist.

Funktionsüberblick

- Kunden, Bestimmungsorte, Kontakte
- Erfassung neuer Kunden
- Produktkataloge mit Bildern und PDF Anlagen
- Angebotserfassung
- Angebotshistorie
- Auftragserfassung
- Auftragshistorie
- Lieferhistorie
- Rechnungsübersicht
- Offene/überfällige Zahlungen
- Grafische Umsatzstatistik
- Empfang von Nachrichten
- Offline d.h. auch ohne Netzverbindung
- Automatische Synchronisation
- Preisbestimmung wie in ERGO

Systemvoraussetzungen

- Ab Apple iPad Air 2
- 9,7 Zoll
- Ab 16 GB Festplatte
- SIM-Karte