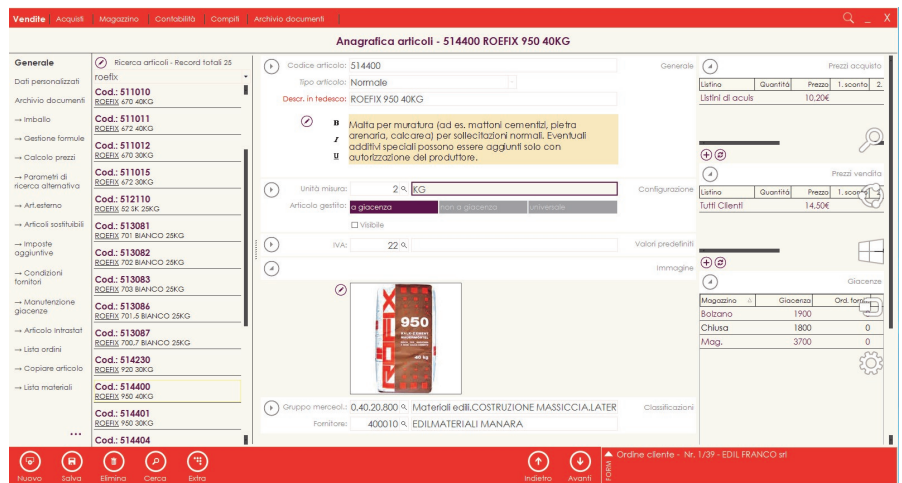


RIVENDITA DI MATERIALE EDILE

ERGO è un software gestionale specializzato per aziende di rivendita materiali edili. Di facile utilizzo, con funzionalità innovative e collaudate, si avvale di tecnologie avanzate. ERGO supporta l'imprenditore nelle dinamiche del lavoro quotidiano. Dall'offerta all'ordine, dalla bolla alla fattura fino alla contabilità e alla gestione integrata del magazzino, ERGO copre tutte le attività dei singoli reparti dell'azienda senza necessità di adattamenti specifici.

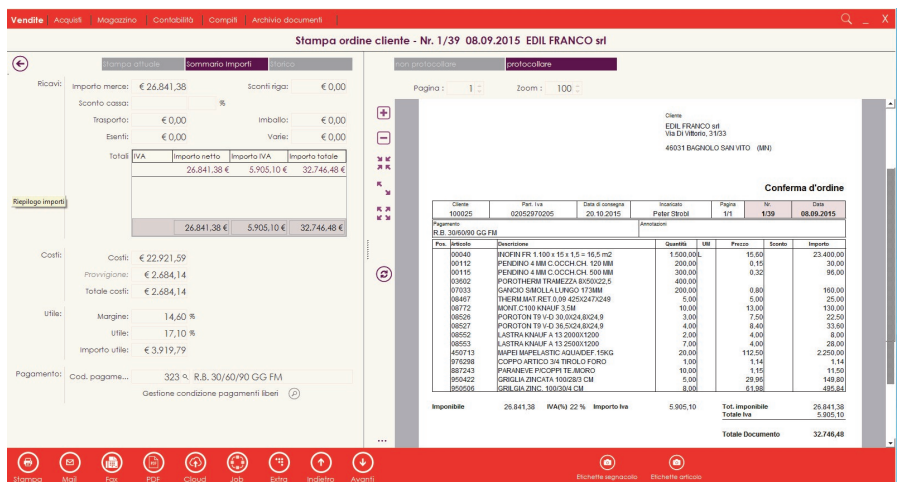
Completo e collaudato: ERGO offre un'ampia copertura funzionale di tutte le esigenze di un'azienda che commercia in materiali edili. La sua struttura modulare consente di soddisfare tutte le esigenze, a partire dalla piccola fino alla media azienda. L'interfaccia grafica è ottimizzata per l'uso sia del mouse che della tastiera. L'architettura permette efficienza di lavoro ed un uso semplice ed intuitivo, ottimale sia per utenti principianti che per esperti.

Gestione prezzi: Un'efficace gestione delle condizioni di vendita e d'acquisto porta notevoli vantaggi all'intero processo aziendale. Con ERGO vengono applicati sempre prezzi corretti dall'offerta, all'ordine a fornitore fino alla fattura. La manutenzione continua dei dati previene gli errori e riduce al minimo l'intervento manuale per gli inserimenti e le correzioni. ERGO soddisfa tutte le esigenze del settore: p.es. prezzi per cantiere, prezzi per tipo di fornitura ecc. Per il ferro ERGO ricalcola automaticamente i prezzi in base al nuovo prezzo del bollettino di riferimento.



Offerte e ordini: Le offerte possono essere inserite con le quantità effettive o con quantità unitaria. Alla loro conferma viene creato un listino per cantiere e/o per cliente. Anche l'ordine telefonico viene supportato con strumenti idonei, mentre gli agenti possono inserire ordini con applicativi idonei (app) per notebook o tablet. ERGO controlla automaticamente la validità degli ordini in base a determinati parametri.

Evasione ordini: In relazione alle dimensioni aziendali, l'evadibilità degli ordini può essere gestita direttamente dal magazzino, dall'ufficio acquisti o da un'altra persona responsabile. La merce disponibile viene subito riservata con relative liste di carico.



Acquisti: Per la merce non disponibile, ERGO consente di formulare una proposta ordine a fornitore, in funzione di quantità minime e di giacenze minime di magazzino. Con un click, l'operatore vede le condizioni d'acquisto di tutti i fornitori, sceglie il fornitore, eventualmente cambia le quantità proposte e invia l'ordine tramite fax o mail.

Preparazione materiale e consegna: Per ogni ordine consegnato parzialmente o totalmente, il magazziniere o un operatore d'ufficio crea la bolla. La consegna può essere fatta tramite spedizioniere, con mezzi propri o direttamente da parte del cliente.

Vendita al banco: Con un modulo di facile utilizzo l'operatore inserisce gli articoli manualmente o leggendo l'etichetta bar code con scanner e stampa lo scontrino fiscale o in alternativa bolla o fattura. Le giacenze di magazzino vengono aggiornate in tempo reale.

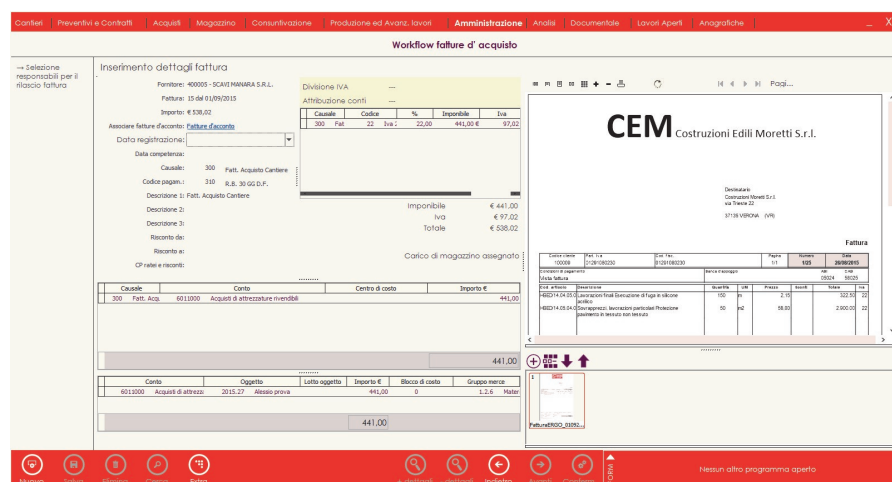
Controllo fatture d'acquisto: Le fatture d'acquisto vengono confrontate con le quantità ed i prezzi di carico; dopo aver effettuato le eventuali correzioni, vengono automaticamente contabilizzate. In aziende medio/grandi tutto il flus-

FUNZIONALITÀ

- Gestione offerte e listini
- Evasione ordini
- Preparazione materiali
- Spedizione/fornitura merce
- Vendita al banco
- Gestione noleggi
- Fatturazione
- Gestione acquisti
- Controllo fatture fornitori
- Gestione magazzino

OPZIONI

- Contabilità generale
- Gestione ordini con tablet
- Gestione commesse/cantieri
- Logistica magazzino in radiofrequenza
- Archiviazione documentale



so dei pagamenti può essere gestito e tracciato in modalità elettronica. Dopo averle scannerizzate e registrate, il personale incaricato riceve automaticamente una mail con una copia del documento che può accettare, bloccare o respingere in base alle proprie specifiche competenze (acquisti, amministrazione, direzione, ecc.).

Fatturazione: Prima della fatturazione (giornaliera, settimanale, mensile) ERGO controlla se le condizioni commerciali dei dati inseriti nelle bolle sono corrette e se ci sono errori od omissioni (p.es. prezzo mancante, prezzo speciale concordato dopo la prima fornitura, q.tà a zero, ecc.). Dopo le eventuali correzioni le bolle vengono sbloccate per la fatturazione e inviate via posta o in modo elettronico via fax o mail.

Noleggio: ERGO gestisce la consegna, il ritiro e la fatturazione di macchinari ed attrezzature. Il calcolo dell'importo viene fatto per il periodo di noleggio (ora, giornata, mese, ecc.). La fatturazione può anche essere differita, nel caso in cui il macchinario viene consegnato prima, ma viene utilizzato e quindi fatturato giorni dopo. L'utilizzo può terminare prima dell'effettivo rientro, nel caso in cui il macchinario venga lasciato sul cantiere per un ulteriore futuro utilizzo. Per i macchinari gestiti con numero di matricola, ERGO permette la tracciabilità degli spostamenti effettuati nei vari cantieri e la possibilità di avere un quadro immediato della dislocazione dei macchinari a noleggio in un determinato periodo.